

¿Cuándo y Cuánto comprar?

# PLANIFICACIÓN Y GESTIÓN ÓPTIMA DE INVENTARIOS

**Curso 100% PRESENCIAL - Inicio 18 ABRIL**

capacitaciones@belcasbol.com

 78492505 / 78164943



Sólo en Santa Cruz - Bolivia



**PRESENCIAL**



# Curso Virtual: **PLANIFICACIÓN Y GESTIÓN ÓPTIMA DE INVENTARIOS** - **Cuándo y Cuánto comprar**

## **ALCANCE**

La gestión de inventario es el núcleo de toda la cadena de suministro y la gestión logística. Hay muchas razones para mantener un inventario, incluida la minimización del costo de controlar un sistema, amortiguar contra las incertidumbres en la demanda, el suministro, la entrega y la fabricación, así como cubrir el tiempo requerido para cualquier proceso. Tener inventario permite una operación más fluida en la mayoría de los casos, ya que alivia la necesidad de crear un producto desde cero para cada demanda individual.

El inventario es el resultado de un sistema de empuje donde el pronóstico determina cuánto inventario de cada artículo es obligatorio.

En este curso veremos las decisiones operativas, es decir la política de reposición de estos inventarios por eso le llamamos: cuánto y cuándo comprar.

Buscamos la Política de Reposición de Pedidos que minimice estos costes totales y en concreto los Costos Relevantes Totales (TRC). Un componente de costo se considera relevante si impacta la decisión en mano y podemos controlarlo mediante alguna acción. Una política de reabastecimiento establece esencialmente dos cosas: la cantidad a pedir y cuándo se debe pedir.

## **BENEFICIOS**

Existe el problema de tener demasiado inventario. El exceso de inventario puede conducir a deterioro, obsolescencia y daño. Además, gastar demasiado en inventario limita los recursos disponibles para otras actividades e inversiones. Por otro lado, tener poco inventario significa que dejamos de vender a posibles clientes y generamos demanda insatisfecha.

El análisis de inventario es esencialmente la determinación de la cantidad correcta de inventario del producto correcto en la ubicación correcta en la forma correcta.

## **CONTENIDO REFERENCIAL**

### **1 Alcance Teórico:**

- 1.1. Demanda Determinística.
- 1.2. Introducción a la gestión de Inventarios.

### **2. Alcance Práctico:**

- 2.1. Cantidad de Orden Económico (EOQ).
- 2.2. Cantidad de Orden Económica (EOQ): Extensiones al Modelo.
- 2.3. Modelo de Demanda Probabilística y Periodo Único
  - 2.3.1. Modelos de inventario de período único
  - 2.3.2. Modelos de inventario de período único (Continuación)
- 2.4. Demanda Probabilística y Modelo Multiperiodos.
  - 2.4.1. Modelos de inventarios probabilístico I
  - 2.4.2. Modelos de inventarios probabilístico II
- 2.5. Gestión de Inventarios - Casos Especiales y Almacenamiento.
  - 2.5.1. Modelos de inventarios para múltiples artículos y ubicaciones.
  - 2.5.2. Modelos de inventarios para artículos de clase A y C.
- 2.6. Nivel de Servicio.

## **OBJETIVO GENERAL**

Establecer los conocimientos necesarios para aplicarlos en entornos empresariales para la toma de decisiones de inventarios, es decir tomar decisiones de tipo operativas para identificar cuánto y cuándo pedir.

## **OBJETIVOS ESPECÍFICO**

- Comprender para qué necesitamos el inventario.
- Comprender la clasificación del inventario.
- Reconocer los Costos Relevantes para la ecuación del costo total relevante
- Aplicar en la práctica políticas de inventario para productos con demanda determinista.
- Aplicar en la práctica políticas de inventario para demanda variable.

## PRE REQUISITOS Y RECOMENDACIONES

- *Uso de Microsoft Excel intermedio*
- *Conocimientos sobre cálculo, álgebra nivel universitario.*
- *Computadora personal o smartphone con Excel Instalado o mediante Google sheets.*
- *Ingreso a aula con barbijo y alcohol en gel.*
- *Distanciamiento social en aula.*

## ¿A QUIÉN VA DIRIGIDO EL CURSO?

- Responsables de planificar la Demanda.
- Responsables de compras, abastecimiento,
- Responsables de pronóstico. Gerentes comerciales o ventas. Gerentes de producción.
- Responsables de desarrollo de carteras de producto.
- Estudiantes MBA, MPM. Personal que realiza actividades de Compra, Venta, Gestión de operaciones.
- Emprendedores, Propietarios de MyPyMes, Jefes de Logística, Jefe de Ventas, Jefes de marketing.
- Estudiantes de Administración de Empresas y Ramas afines, Estudiantes de Ingeniería Industrial y de Alimentos.

## PRECIO NORMAL

700Bs

## PREVENTA

600 Bs

Inscripciones en PREVENTA hasta el 8 de Abril.

## Tu inversión incluye:

- 8 Sesiones presenciales, con clases guiadas junto a docente.
- Bibliografía.
- Presentaciones de Power Point, Excel, Word, etc.
- Certificado digital y físico con valor curricular de 22 horas académicas avalado por BELCAS - Educación.
- IVA
- Refrigerios cada clase.

El contenido será desarrollado mediante trabajos en clase con participación directa intermitente y realización de trabajo práctico dirigido junto a docente.

## HORARIO de CLASES

MES DE ABRIL

DURACIÓN: 18 Horas reloj.

Los días: 18, 19, 21, 22, 25, 26, 28, 29

De 19:30 a 21:30 los días lunes y viernes.

De 19:30 a 22:00 los días martes y jueves.



## DIRECCIÓN DE LAS CLASES

3 anillo interno, casi Avenida Beni, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia.



## ¿CÓMO INSCRIBIRTE?

Haz tu pago en cualquiera de los medios disponibles, guarda tu comprobante digital con fecha y hora, luego ingresa a la plataforma de registros para LLENAR TUS DATOS:

[www.registro.belcasbol.com](http://www.registro.belcasbol.com)

También puedes inscribirte por WhatsApp:

+591 78164943

De Lun. a Vier. de 08:30 a 17:30



## MEDIOS DE PAGOS DISPONIBLES

-Banco Fassil - Titular: BELCAS S.R.L.

Nº Cuenta: 1948150 / Cuenta Corriente

NIT: 375983023



- Banco Nacional - BNB: A nombre de BELCAS S.R.L.

Nº Cuenta: 2000182683. Cuenta Corriente.

Nit: 375983023



- Tigo Money: 76070714



## CAPACITADOR

Msc. Leonardo García Razera

MITx Micromaster en Supply Chain Management

Maestría en Comercio Internacional

Licenciatura en Administración de Empresas

- Consultor senior en supply chain management par Heurística Latam.
- Capacitador en empresas de formación técnica profesional como Belcas y Success.
- Auxiliar de formación profesional en MiTx Supply Chain Micromaster para el módulo de introducción a la cadena de suministros.